



STRATEGIC
SWISS MADE

« La **stratégie** pour atteindre **vos objectifs** »

STRATEGIC Distribution, le module de gestion commerciale

En raison de sa souplesse, de sa richesse fonctionnelle, ce module de gestion de la distribution répond aux besoins de toutes les entreprises commerciales, industrielles, services, magasins et chaînes de distribution.

L'intégration du module Distribution à la solution Strategic permet une gestion rationnelle de vos données commerciales en interaction complète avec les autres modules de l'application tels Finance, Logistique, Production et Services



GESTION DES ARTICLES

- Articles avec multiples références, références client familles techniques multicritères
- Classification par groupe et famille d'articles
- Gestion par code-à-barres
- Unités de mesure multiples avec facteur de conversion
- Prix et tarifs en devises avec date de début de validité, programmable par type de produit, référence article, client, quantité, prix moyen ou prix bloqué
- Caractéristique de gestion de l'article (révision, gestion par lots, numéro de série, date de péremption, Lifo/ Fifo, PMP, etc...)
- Libellé des articles en plusieurs langues
- Description interne, description de vente et d'achat différenciées par l'article
- Gestion des données techniques de l'article (données GPAO, gammes opératoires et nomenclatures, variantes, options)
- Gestion de stock multisite et multi-emplacement
- Calcul du disponible à terme pour une meilleure visibilité des stocks

LES AVANTAGES DE STRATEGIC DISTRIBUTION

- **GESTION COMPLÈTE DES CLIENTS AVEC MULTIPLES TARIFICATIONS**
- **GESTION DES FLUX DE VENTES MULTIPLES ET PARAMÉTRABLES**
- **INTERFACE POSSIBLE AVEC SITE DE VENTE EN LIGNE**
- **GESTION DES REPRÉSENTANTS ET DES COMMISSIONS**
- **SAISIE RAPIDE ET SIMPLIFIÉ**
- **CRM INTÉGRÉ**
- **GESTION DES VENTES DU MAGASIN À LA CHAÎNE DE DISTRIBUTION AVEC CENTRALE D'ACHAT**
- **VENTES POSSIBLES SUR CAISSE ENREGISTREUSE AVEC STRATEGIC CASH**
- **ANALYSE DES VENTES AVEC DISTRIBUTION COCKPIT**



GESTION DES VENTES

(Offre, commande, facturation client)

- Processus commercial complet (offre, contrat, commande, livraison, facturation) limitant les saisies redondantes
- Gestion et facturation des contrats d'entretien, de maintenance et de location (facturation périodique)
- Possibilité de livraison et de facturation directe (sans commande)
- Plusieurs délais de livraison par ligne de commande
- Impression des documents dans la langue du client
- Impression des factures avec BVR
- Possibilité d'envoi des documents par fax, e-mail depuis l'application
- Planning de livraison et suivi des reliquats
- Interrogation de la disponibilité à terme par produit
- Portefeuille de commande
- Facturation manuelle ou automatique
- Duplication de documents commerciaux
- Procédure d'exportation facilitée
- Lien avec la bureautique Windows pour la consultation des documents
- Intégration automatique avec la gestion financière, la logistique, la gestion de production
- Diverses interrogations et statistiques
- Allocation manuelle ou automatique des stocks
- Transmission du reste à livrer



CASH

- Saisie des ventes, par code-à-barres ou touche rapide
- Acceptation de tous paiements (liquidités CHF et €, cartes de crédit et débit, bons et chèques cadeaux)
- Gestion des rabais et promotion selon tarification
- Gestion du rendu de monnaie
- Décompte de caisse et historique avec remontée à la centrale
- Gestion des cartes de fidélité
- Impression de tickets
- Gestion des stocks du magasin
- Historisation des transactions
- Remontée automatique des documents de stocks et de facturation des magasins dans la comptabilité de la centrale



GESTION DES CLIENTS

- Création d'adresse facilitée à travers des formulaires simples et intuitifs
- Les adresses peuvent être de type : personne, adresse (société, compte) et rattachées entre elles (société, personne de contact, maison-mère, filiale...)
- Gestion du cycle de vie des adresses
- Classification par famille, sous-famille
- Gestion des critères pour qualifier le contact
- Nombreuses fonctions de recherche
- Gestion des données personnelles, linguistiques, comptables et commerciales du contact et de la société
- Interface avec le CRM Strategic

